

Témoignage :

E Forum : le numérique comme véritable outil de productivité

Dans notre vie professionnelle, nous sommes trop souvent focalisés sur le quotidien et ces petits tracés : bulletins de souscription incomplets, pièces manquantes... Et pourtant, l'essentiel se trouve dans nos réussites lors de chaque dossier finalisé et les sources de CA que nous avons su mettre en place.

Cela passe par l'ingéniosité développée pour mettre en avant la problématique de nos prospects, ces fameux points d'accroche dont nous parle Michel [Brillat]. Ou les offres d'abonnement que nous avons pu mettre en place pour développer du CA sur notre clientèle actuelle.

Mais que devient cette richesse si elle n'est pas partagée ?

Loin des yeux, loin du cœur

Au sein du groupement, nous avons la chance d'avoir plusieurs temps forts pour échanger. Que ce soit les congrès, les séminaires ou les formations. Nous pouvons nous retrouver dans un avion, un train, autour d'un verre, un repas voire entre deux longueurs dans une piscine. Mais qu'en ressort-il ?

Le quotidien nous rattrape très vite une fois de plus. De retour à la maison, les bonnes volontés s'évanouissent. Parfois même ces moments sont perturbés par un email, un coup de téléphone de son assistant(e) sur un dossier.

Tout seul nous sommes invisibles, ensemble nous sommes invincibles

Dans une économie du savoir, la richesse passe **obligatoirement** par la communication et l'échange d'informations. Alors qu'attendons-nous pour devenir plus intelligents Ensemble ? D'autant plus que le groupement nous a fourni un bel outil, le [E Forum](#), pour nous aider dans cette quête.

Pour rappel, il est disponible 24h/24 et 7j/7 et a vocation de faciliter au sein du groupement :

- Les échanges sur les retours d'expérience avec nos partenaires
- La promotion d'événements intéressants pour notre profession
- La communication sur les bonnes pratiques que l'on a pu mettre en place au sein de son cabinet pour développer du CA ou se simplifier la vie au quotidien
- Le partage des « bons tuyaux »
- Les questions d'ordre techniques, sur des outils...

Et sûrement bien plus de choses... Par contre, cela ne tient qu'à nous d'en faire une véritable machine à développer des affaires !

Régis Portugal

RP21

